

## リサーチ

- 求人広告を詳細に調べる
- 会社のウェブサイト进行调查して、価値観や目標を理解する
- 社内の従業員とネットワーキングをして、内部の情報を得る
- 個人的なタッチを加えるために、採用マネージャーの名前を調べる
- なぜその組織に興味があるのか、なぜそのポジションに適しているのかを考える

## 1. 連絡先情報・日付・宛名

- 名前、住所、メールアドレス、電話番号を配置して参照しやすくする
- カバーレターを送り出す日付を記載する
- 宛名は“Dear [担当者の名前]”か“Dear [会社名] Hiring Manager”と書く

## 2. 始めの段落

- 採用担当者の注意を引く魅力的なオープニングを書く
- 仕事と組織に興味を持った理由を簡潔に強調する
- 紹介者がいれば、その人のことを言及する
- 応募する会社の名前と職位を含める

## 3. 中間の段落

- 会社の向上に具体的にどのように貢献できるかを述べる
- 求人広告に最も関連しているスキルや経験について述べる
- 求人広告からのキーワードを含める
- キャリアチェンジを考えている方：特定の雇用主や職種への志望動機を説明
- キャリアチェンジを考えている方や直接的な経験がない方：応用可能なスキルに焦点を当てる
- キャリアにギャップがある方：ここでギャップの理由を述べる

## 4. 終わりの段落

- もう一度熱意を表明する
- 読者にお時間をいただいたことに対しての礼を書く

## 5. 結びの言葉とサイン

- 結びには、“Sincerely”、“Best regards”、または“Regards”と名前で締める

## フォーマット

- 求人情報にカバーレターに関する具体的な指示がある場合、気を付けて従う
- 各レターを仕事と会社に合わせてカスタマイズする
- レジューメの内容を単に繰り返さない
- 1ページ以内に収め、Word または PDF ファイルとして保存する
- プロフェッショナルなフォントで書く（Size 10-12; Times New Roman, Calibri, Arial）
- フォーマットをレジューメと合わせる
- [Grammarly](#) や [Hemingway App](#) のようなツールを利用して、誤りや読みやすさをチェックする

1

# Taro Tenshoku

Santa Clara, CA | [tarotenshoku@aitworks.com](mailto:tarotenshoku@aitworks.com) | 123.456.7890

---

January 1<sup>st</sup>, 2024

Dear [採用担当者名],

2

I am thrilled to express my interest in the Sales position at [会社名]. This opportunity particularly stands out to me due to my passion for driving growth by cultivating human relationships. With a proven track record in sales from my time at [以前の経験または大学], I am confident in my ability to become a valuable asset to your team.

3

My track record in sales is marked by a strategic approach to driving growth and optimizing client engagement, something I am excited to bring to [会社名]. I have a history of not just meeting but exceeding sales targets by leveraging a deep understanding of client needs to deliver tailored solutions. For example, in my previous role, my introduction of a consultative sales technique contributed to a 25% increase in sales revenue over six months.

Furthermore, your campaign on 'Empowering Communities through Education' resonates deeply with my professional aspirations in creating partnerships that serve both business and societal advancement. I hope to make use of my skills in relationship-building to extend the reach of your company's initiatives and enhance the company's image as a leader in corporate responsibility.

4

I am excited about the possibility of contributing to a company that values innovation and community. I am confident that my proactive approach and dedication to crafting exceptional sales strategies will complement [会社名]'s goals.

Thank you for taking the time to consider my application.

5

Best regards,  
Taro Tenshoku